



# PLEC DE PRESCRIPCIONS TÈCNiques (PPT) PER A L'ADJUDICACIÓ DEL CONTRACTE DE SERVEIS D'ASSISTÈNCIA TÈCNICA PER A L'IMPLEMENTACIÓ DE LA INICIATIVA BARCELONA DEEP TECH NODE

## 1. Antecedents

Barcelona Activa és l'Agència de Desenvolupament Local de l'Ajuntament de Barcelona i té la missió de contribuir a la millora de la qualitat de vida de les persones promovent la competitivitat econòmica de la ciutat i el reequilibri dels territoris, a través del foment de l'ocupació de qualitat, l'impuls a l'emprenedoria i el suport a un teixit empresarial plural, divers i sostenible, des d'una perspectiva econòmica, social i ambiental.

Barcelona Activa, juntament amb les principals universitats públiques del territori -Universitat de Barcelona, Universitat Autònoma de Barcelona, Universitat Politècnica de Catalunya, Universitat Pompeu Fabra i Universitat Oberta de Catalunya-, han creat una aliança per impulsar la iniciativa Barcelona Deep Tech Node. Dita aliança ha estat formalitzada a través de la signatura d'un conveni de col·laboració entre totes les parts el passat 15 de novembre del 2021.

Barcelona Deep Tech Node té com missió posicionar Barcelona com un referent en l'àmbit de l'emprenedoria de base científica i tecnològica (deep tech) aquella sorgida d'un procés de recerca científica o d'enginyeria.

Des de les entitats promotores de Barcelona Deep Tech Node es considera necessari oferir suport específic per a les startups deep tech atès l'alt impacte que aquesta tipologia d'empreses generen a la societat:

- són generadores d'ocupació de qualitat. Es tracta, en la majoria de casos, d'empreses promogudes per personal científic/investigador.
- són proveïdores de producte i serveis d'alt valor afegit. Les solucions proposades per aquestes empreses esdevenen sovint disrupcions tecnològiques inexistents al mercat.
- són dinamitzadores de l'ecosistema local i internacional. Tot i que al principi prenen com a camp de proves natural el seu entorn local, neixen amb una vocació internacional.

A banda del seu impacte, cal tenir en compte la naturalesa d'aquestes startups. El fet de néixer com a fruit d'un procés de recerca científic o d'enginyeria fa que siguin diferents i, en conseqüència, que tinguin necessitats diferents. Les startups deep tech es caracteritzen per:

- dur a terme llargs processos de R+D, fet que implica un major temps per arribar a comercialitzar els seus productes i/o serveis.
- requerir altes quantitats d'inversió a l'hora de desenvolupar producte i validar model de negoci.
- equips promotors amb perfils científics/acadèmics, necessiten complementar els equips amb perfils de negoci.

## Situació actual de l'ecosistema deep tech



Barcelona compta ja amb molts dels ingredients necessaris per esdevenir un territori de referència en l'àmbit deep tech però encara és necessari unir esforços tant públics com privats per tal d'impulsar aquest sector.

Si s'analitza la situació actual d'aquest ecosistema, destaca el posicionament a nivell científic, on la ciutat es situa mundialment al lloc 40 segons el Nature Index Science Cities 2020. També val a dir que Barcelona concentra proporcionalment respecte al nombre total d'startups, un nombre superior d'startups deep tech (13,2%) respecte a ciutats com Londres (7,5%), Paris (9,3%), Berlin (9%) o Amsterdam (7,5%).

Amb tot, la capacitat d'atraure inversió per part de les seves deep tech és petita en comparació amb altres ciutats europees, situant-se en les darreres posicions entre les 10 ciutats amb més alta capacitat. I es tracta d'un ecosistema poc madur on les interaccions entre les universitats, les entitats de suport, la comunitat inversora, les empreses i l'administració podrien ser superiors.

### **Barcelona Deep Tech Node**

Aquesta iniciativa té com a missió posicionar Barcelona com un referent en l'àmbit de l'emprenedoria de base tecnològica, aquella sorgida d'un procés de recerca científica o d'enginyeria.

S'articula a través de quatre pilars, responent així als principals reptes que afronta una startup deep tech a l'hora d'accedir a: talent, mercat, capital i connexions. En el marc d'aquets reptes, es duran a terme un total de 8 projectes: Mentoring in Residence i Business Development Team Speed Dating per resoldre el repte del talent; Proves de Concepte i Open Innovation Deep Tech Club per facilitar l'accés al mercat; Tramitació Finançament Públic i Fòrum d'Inversió Deep Tech per afavorir el finançament; i Deep Tech Summit i Comunitat Deep Tech per facilitar connexions amb tot l'ecosistema.

Els objectius que persegueix la iniciativa són els següents:

- Promoure la creació i el desenvolupament de startups amb visió global a l'àmbit deep tech.
- Facilitar les eines específiques que permetin la transferència dels resultats de la recerca cap a les empreses i la societat, dotant a les persones emprenedores d'una sèrie de recursos per facilitar el seu accés a talent, capital, al mercat i als agents de l'ecosistema.
- Difondre les oportunitats de negoci de l'àmbit deep tech.
- Atraure talent de la resta de l'Estat i d'Europa per a que desenvolupin la seva activitat emprenedora a l'àmbit deep tech a Barcelona.
- Generar referents d'èxit internacional d'iniciatives emprenedores al sector.
- Esdevenir un punt de trobada dels agents del sector que donen suport a la iniciativa emprenedora.

Aquesta licitació respon a la necessitat de dotar-se d'una assistència tècnica especialitzada que acompanyi el desplegament, gestió i implementació de la iniciativa Barcelona Deep Tech Node.

## **2. Finalitat i objecte**

L'objecte del contracte és els **serveis d'assistència tècnica per la implementació de la iniciativa Barcelona Deep Tech Node**, desenvolupant amb plenes garanties la posada en marxa, desenvolupament i coordinació dels seus projectes, així com d'altres actuacions relacionades que puguin sorgir i contribueixin a potenciar l'àmbit deep tech a la ciutat de Barcelona, així com garantir una correcta governança de la mateixa.



### **3. Descripció**

Els serveis requeriran del perfils i funcions que es detallen a continuació:

Consultor/a sènior.

Consultor/a junior.

El perfil de Consultor/a Sènior té una previsió de prestació de serveis de 216 hores anuals.

El perfil de Consultor/a Junior de projecte té una previsió de prestació de serveis de 720 hores anuals.

Les principals funcions a desenvolupar són les següents:

#### **A. Definició i gestió de projectes (project management)**

- Definició, supervisió i seguiment del pla de treball global i individual de cada projecte amb els socis: control de calendaris i lliuraments, fases i fites, control de qualitat dels materials lliurats, resolució de dubtes, etc.
- Suport coordinació socis: convocatòria reunions, preparació documents, realització actes de les sessions i seguiment dels acords.
- Redacció i elaboració de la documentació necessària: memòries d'activitat, reporting d'indicadors, plans de millora, etc.
- Reporting intern.
- Disseny, construcció i alimentació d'un quadre de comandament amb els indicadors qualitatius i quantitatius dels projectes i activitats.
- Avaluació dels projectes i activitats un cop finalitzades.

En qualsevol dels projectes inclosos en el conveni de col·laboració o altres nous que puguin sorgir emmarcats en dit conveni.

#### **B. Cerca de finançament**

- Estudiar possibles vies de fons de finançament públiques i/o privades.
- Prospecció, contacte i coordinació de potencials socis estratègics i sponsors.
- Preparar propostes per a la incorporació de socis estratègics i sponsors.
- Coordinació agents externs i interns.

En qualsevol dels projectes inclosos en el conveni de col·laboració o altres nous que puguin sorgir emmarcats en dit conveni.

#### **C. Comunicació**



- Suport en la definició, execució i coordinació del pla de comunicació global.
- Suport a la organització d'actes, xerrades o altres inputs mediàtics (fitxes, missatges claus, etc.).
- Suport en l'actualització de la web i realització de mailings o newsletters.
- Crear contingut pel web.

En qualsevol dels projectes inclosos en el conveni de col·laboració o altres nous que puguin sorgir emmarcats en dit conveni.

#### **D. Monitorització i dinamització de la comunitat**

- Buidatge de notícies del sector.
- Dinamització de la comunitat a través de mailings o newsletters.
- Gestió de contactes: manteniment de la BBDD de contactes actualitzada i detecció de noves empreses del sector a la ciutat.
- Gestió de la bústia de contacte: resposta a demandes específiques d'informació i resolució d'incidències.

#### **E. Gestió jurídic-administrativa**

- Suport integral de la gestió de les subvencions vinculades a les Proves de Concepte.
- Suport en la realització de plecs tècnics per a la contractació de serveis, si es requereixen.
- Suport en la redacció dels informes de valoració o justificació dels processos de contractació de serveis.

#### **Condicions o especificacions tècniques**

Les tasques es duran a terme, per defecte, en les instal·lacions de l'adjudicatària, la qual ha de posar a disposició del contracte, sense cap cost addicional, tot allò necessari per al correcte desenvolupament del mateix:

- La provisió de material fungible o no, i equipament necessari per a la realització de les tasques pròpies de l'encàrrec.
- En cas de necessitar-les, llicències informàtiques.
- I qualsevol altre element necessari per a la realització de l'encàrrec.

En funció de les necessitats, Barcelona Activa podrà sol·licitar a l'adjudicatària que les persones adscrites a l'execució que es desplacin a les instal·lacions de l'empresa o que despleguin part de les seves funcions, sigui de forma ocasional o per períodes més regulars (reunions, entrevistes, projectes que requereixin presencialitat, etc.). En aquest cas, Barcelona Activa proveirà d'un espai de treball i dels recursos tècnics necessaris.



L'empresa adjudicatària disposarà d'un accés als programes de gestió corporativa (GAT, Gatet, etc), així com d'una adreça electrònica corporativa. Barcelona Activa facilitarà tota la formació i informació necessàries (estructura i processos de l'empresa, ús de les eines corporatives, etcètera).

Les tasques anteriorment descrites es poden veure modificades com a resultat dels processos de millora contínua i, per tant, caldrà que l'empresa adjudicatària les assumeixi en el cas de que en sorgeixin de noves o que les que s'estiguin fent es vegin modificades.

### **Coordinació amb Barcelona Activa**

L'assistència serà sempre sota la Direcció de Barcelona Activa, en concret de l'equip de Barcelona Activa encarregat de la implementació del Barcelona Deep Tech Node.

Una de les persones adscrites a qualsevol dels perfils necessaris per la prestació dels serveis ha de dur a terme les tasques de coordinació amb Barcelona Activa i tindrà el rol d'interlocutor únic.

Montse Basora Ferré  
Directora Operativa d'Emprenedoria